

Over de keuze die dienstverleners blijven
uitstellen. En de jaren die het hen kost.



DE BESCHERMENDE *VAAGHEID*

Een diagnose voor wie
maar blijft herschrijven

DEIX. | Roel Vandereycken

DEIX. | Roel Vandereycken

DE BESCHERMENDE VAAGHEID

Over de keuze die dienstverleners blijven uitstellen.
En de jaren die het hen kost.

De Beschermende Vaagheid

Over de keuze die dienstverleners blijven uitstellen. En de jaren die het hen kost.

Eerste druk, mei 2026

© 2026 Roel Vandereycken - Alle rechten voorbehouden. Niets uit deze uitgave mag worden veeelvoudigd, opgeslagen in een geautomatiseerd gegevensbestand of openbaar gemaakt, in enige vorm of op enige wijze, zonder voorafgaande schriftelijke toestemming van de auteur.

Uitgave in eigen beheer Roel Vandereycken BV - deix.be - roel@deix.be

ISBN 9789090426570

D/2026/16392/01

NUR 801

Deel I - Het ongemak

Hoofdstuk 1 - Het herschrijven houdt nooit op 9

- De onrust blijft maar terugkomen
- Eén vraag waar je telkens omheen schrijft
- Je herschrijft zelden alleen je tekst
- Gelukkig ligt het niet aan jou
- Diagnostische spiegel #1 - het patroon op papier

Hoofdstuk 2 - De taal van de vermijding 17

- De drie formules waar elke vage tekst op leunt
- Het gemak dat ze met elkaar delen
- Het verschil tussen taal die verbergt en taal die kiest
- De toonbreuk
- Je eigen achterdeur zie je het laatst
- Diagnostische spiegel #2 - je tekst als verdedigingslinie

Hoofdstuk 3 - Het bedrijf dat je denkt te voeren. En de andere twee. 25

- De drie bedrijven die tegelijk spreken
- Je tekst kan niet scherper zijn dan het bedrijf eronder
- De prijs van drie richtingen tegelijk
- Als één versie niet langer meewil
- Diagnostische spiegel #3 - welke versie trekt het hardst

Hoofdstuk 4 - De vraag die geen enkele vergadering aankan 31

- Het vervangingsgesprek
- Wat een vergadertafel niet opvangt
- De mensen die het stil houden
- De stille consensus
- De leider zit mee in het systeem
- Diagnostische spiegel #4 - wat blijft aan tafel onbesproken

Hoofdstuk 5 - Waarom een copywriter niet helpt

40

- Wat de copywriter wél oplost
- De cyclus die telkens opnieuw begint
- De stille aanname onder de opdracht
- Het werk achter het werk
- De grens van dit hoofdstuk
- Diagnostische spiegel #5 - waarvoor huur je hem eigenlijk in

Deel II - Wat je beschermt

Hoofdstuk 6 - De beschermende vaagheid

47

- Vaagheid als werkend systeem
- Waar het ooit goed voor was
- Wat vaagheid buiten schot houdt
- Het verschil tussen onhandigheid en bescherming
- De keuze onder de analyse
- Spiegel #6 - welk verlies houdt je tekst op afstand?

Hoofdstuk 7 - Wie het laatste woord krijgt

55

- Drie stemmen aan je schrijftafel
- De stem die het zwaarst weegt
- Soms wint iemand anders
- Wat de winnende stem veilig houdt
- Spiegel #7 - wie krijgt bij jou het laatste woord?

Hoofdstuk 8 - Het klantensegment waar je eigenlijk niet vanaf wilt

62

- De klant die nergens lawaai maakt
- Drie redenen om vast te houden

- Van klanten kwijtraken naar klanten uit je praktijk zetten
- De grens van dit hoofdstuk
- Spiegel #8 - wie hou je te lang vast?

Hoofdstuk 9 - Wat je niet wilt verliezen door te kiezen

69

- Verlies weegt zwaarder door dan winst
- Drie verliezen onder één keuze
- Geldverlies en identiteitsverlies
- Spiegel #9 - wat mag de keuze jou kosten?

Deel III - De kosten van het niet kiezen

Hoofdstuk 10 - Wat je verliest aan geld

77

- De opdrachten die nooit komen
- De prijzen die je nooit durft te vragen
- De klanten die je marge opeten
- De premie die je misloopt

Hoofdstuk 11 - Wat je verliest aan tijd

82

- De uren die je nooit had moeten maken
- De offertes die je liever verloor
- De beslissing die jaren bleef liggen
- Dezelfde kost, uitgedrukt in jaren
- Wat tijd betekent als je vijftig jaar wordt
- Diagnostische spiegel #10 - de jaren op jouw agenda

Hoofdstuk 12 - Wat je verliest aan jezelf

89

- Het verdwijnt traag genoeg om het niet te merken
- De vervlakking
- Wie je wordt door jarenlang niet te kiezen
- Diagnostische spiegel #11 - wat ben jij aan het worden

Deel IV - Wat je niet alleen kunt

Hoofdstuk 13 - Het verschil tussen expertise en autoriteit

96

- Het onderscheid waar alles aan hangt
- Meer expertise maakt je nog niet vanzelf gekozen
- Demonstreren of afbakenen
- Drie handelingen waaruit autoriteit ontstaat
- De oefening begint vandaag
- In publiek 'minder' zijn dan je bent

Hoofdstuk 14 - De vakblindheid

104

- Drie manieren waarop vakblindheid zich toont
- De blinde vlek zit te dichtbij
- Spiegel #12 - wat is te vanzelfsprekend geworden?

Hoofdstuk 15 - De co-creatieleugen

111

- De dag waarop iedereen meepraat
- Het minst betwistbare wint
- Wanneer draagvlak de diagnose verzwakt
- De leider die zich achter zijn team verschuilt
- De consensus zonder team
- Spiegel #13 - wie laat je mee verzachten?

Hoofdstuk 16 - De onvermijdelijke vraag

118

- De vraag die overblijft

Nawoord

120